



## 2025年3月期 第1四半期決算短信〔IFRS〕（連結）

2024年7月31日

上場会社名 武田薬品工業株式会社

上場取引所

東・名・札・福

コード番号 4502

URL <https://www.takeda.com/jp>

代表者（役職名）代表取締役社長CEO（氏名）クリストフ ウェバー

問合せ先責任者（役職名）グローバルファイナンスIR（氏名）クリストファー（TEL）(03)3278-2306

グローバルヘッド

オライリー

(Email) [takeda.ir.contact@takeda.com](mailto:takeda.ir.contact@takeda.com)

配当支払開始予定日

決算補足説明資料作成の有無 : 有

決算説明会開催の有無 : 有

(百万円未満四捨五入)

### 1. 2025年3月期第1四半期の連結業績（2024年4月1日～2024年6月30日）

#### (1) 連結経営成績（累計）

(%表示は、対前年同四半期増減率)

	売上収益		営業利益		税引前利益		四半期利益		親会社の所有者に 帰属する四半期利益		四半期包括 利益合計額	
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%
2025年3月期第1四半期	1,207,990	14.1	166,329	△1.3	136,604	1.2	95,299	6.6	95,248	6.5	660,122	△4.9
2024年3月期第1四半期	1,058,618	8.9	168,571	12.0	135,033	△13.1	89,406	△14.9	89,395	△14.9	693,874	△11.6

	基本的1株当たり 四半期利益		希薄化後1株当たり 四半期利益		Core営業利益		Core EPS	
	円	銭	円	銭	億円	%	円	
2025年3月期第1四半期	60	71	59	94	3,823	17.1	176	
2024年3月期第1四半期	57	51	57	12	3,263	2.3	150	

#### (2) 連結財政状態

	資産合計		資本合計		親会社の所有者に 帰属する持分		親会社所有者 帰属持分比率		1株当たり親会社所 有者帰属持分	
	百万円		百万円		百万円		%		円	銭
2025年3月期第1四半期	16,227,683		7,799,232		7,798,417		48.1		4,970	05
2024年3月期	15,108,792		7,274,005		7,273,264		48.1		4,635	56

### 2. 配当の状況

	年間配当金					
	第1四半期末	第2四半期末	第3四半期末	期末	合計	
2024年3月期	円	銭	円	銭	円	銭
2025年3月期	—	94.00	—	94.00	188.00	
2025年3月期(予想)	—	98.00	—	98.00	196.00	

(注) 直近に公表されている配当予想からの修正の有無 : 無

### 3. 2025年3月期の連結業績予想（実勢レートベース）（2024年4月1日～2025年3月31日）

(%表示は、対前期増減率)

	売上収益		営業利益		税引前利益		親会社の所有者に 帰属する当期利益		基本的1株当たり 当期利益	
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	円	銭
通期	4,350,000	2.0	225,000	5.1	55,000	4.2	58,000	△59.7	36	70

(注) 直近に公表されている業績予想からの修正の有無 : 無

Core財務指標の連結業績予想は次のとおりです。

(%表示は、対前期増減率)

	Core売上収益		Core営業利益		Core EPS	
	百万円	%	百万円	%	円	
通期	4,350,000	2.0	1,000,000	△5.2	431	

(注) 直近に公表されている業績予想からの修正の有無 : 無

Core財務指標の定義につきましては、財務補足資料の「国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明」に記載しています。

#### 4. 2025年3月期のマネジメントガイダンス（恒常為替レートベース）（2024年4月1日～2025年3月31日）

当社は、Core売上収益、Core営業利益、Core EPSのCER（Constant Exchange Rate：恒常為替レート）ベースの増減率をマネジメントガイダンスとしております。通期のマネジメントガイダンスにつきましては、2024年5月9日の決算発表時から修正ありません。

CERベースの増減	Core売上収益	Core営業利益	Core EPS
通期	横ばいからやや減少 %	約10%の減少 %	10%台半ばの減少 %

CERベースの増減の定義につきましては、財務補足資料の「国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明」に記載しています。

#### ※ 注記事項

(1) 当四半期連結累計期間における連結範囲の重要な変更 : 無

(2) 会計方針の変更・会計上の見積りの変更

- ① IFRSにより要求される会計方針の変更 : 無
- ② ①以外の会計方針の変更 : 無
- ③ 会計上の見積りの変更 : 無

(3) 発行済株式数（普通株式）

- ① 期末発行済株式数（自己株式を含む）
- ② 期末自己株式数
- ③ 期中平均株式数（四半期累計）

2025年3月期1Q	1,582,418,725株	2024年3月期	1,582,418,725株
2025年3月期1Q	13,336,181株	2024年3月期	13,405,261株
2025年3月期1Q	1,568,915,479株	2024年3月期1Q	1,554,419,453株

※ 添付される四半期連結財務諸表に対する公認会計士又は監査法人によるレビュー : 無

※ 業績予想の適切な利用に関する説明、その他特記事項

・当社は、国際会計基準（IFRS）を適用し、IFRSに準拠して開示しております。

・本資料に記載の「連結業績予想」および「マネジメントガイダンス」は、現時点で入手可能な情報と前提条件に基づく見込みであり、その実現を約束する趣旨ではございません。実際の業績は事業環境の変化や為替変動など様々な要因により変動し、異なる結果を招きうる不確実性を含んでいます。「連結業績予想」または「マネジメントガイダンス」を修正すべき重大な要因が発生した場合には、速やかにご報告いたします。

・「連結業績予想」および「マネジメントガイダンス」の内容については、添付資料11ページの「1. 当四半期決算に関する定性的情報（3）連結業績予想などの将来予測情報に関する説明」をご参照下さい。

・決算補足説明資料である四半期フィナンシャルレポートおよびカンファレンスコール（7/31(水)開催）におけるプレゼンテーション資料およびその音声については、速やかに当社のホームページに掲載致します。

（当社ホームページ）

<https://www.takeda.com/jp/investors/financial-results/>

○添付資料の目次

1. 当四半期決算に関する定性的情報	2
(1) 経営成績に関する説明	2
(2) 財政状態に関する説明	9
(3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明	11
2. 要約四半期連結財務諸表及び主な注記	13
(1) 要約四半期連結損益計算書	13
(2) 要約四半期連結包括利益計算書	14
(3) 要約四半期連結財政状態計算書	15
(4) 要約四半期連結持分変動計算書	17
(5) 要約四半期連結キャッシュ・フロー計算書	19
(6) 要約四半期連結財務諸表に関する注記事項	21
(継続企業の前提に関する注記)	21
(重要性がある会計方針)	21
(セグメント情報等の注記)	21
(親会社の所有者に帰属する持分の金額に著しい変動があった場合の注記)	21
(重要な後発事象)	21

【財務補足資料】

## 1. 当四半期決算に関する定性的情報

## (1) 経営成績に関する説明

## ① 当期(2024年4-6月期)における業績の概要

当期の連結業績は、以下のとおりとなりました。

(単位:億円、%以外)

	前年同期	当期	対前年同期		
			AERベース		CERベース
			増減額	増減率	増減率
売上収益	10,586	12,080	1,494	14.1%	2.1%
売上原価	△3,211	△3,870	△658	20.5%	8.1%
販売費及び一般管理費	△2,481	△2,700	△219	8.8%	△2.4%
研究開発費	△1,627	△1,685	△57	3.5%	△7.7%
製品に係る無形資産償却費及び減損損失	△1,294	△1,628	△334	25.8%	12.9%
その他の営業収益	43	109	66	155.7%	135.4%
その他の営業費用	△329	△643	△313	95.3%	72.8%
営業利益	1,686	1,663	△22	△1.3%	△12.0%
金融収益及び費用(純額)	△331	△290	41	△12.4%	△16.6%
持分法による投資損益	△4	△7	△3	70.3%	60.3%
税引前四半期利益	1,350	1,366	16	1.2%	△11.1%
法人所得税費用	△456	△413	43	△9.5%	△14.8%
四半期利益	894	953	59	6.6%	△9.2%
四半期利益(親会社の所有者帰属分)	894	952	59	6.5%	△9.3%

本項において、前年同期に対する、国際会計基準(IFRS)に準拠した実勢レート(Actual Exchange Rate)ベースの増減額および増減率は「AER」の表記で示し、国際会計基準(IFRS)に準拠しない恒常為替レート(Constant Exchange Rate)ベースの増減率は「CER」の表記で示しています。「CERベースの増減」の追加的な情報については、財務補足資料の「国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明」をご参照ください。

## 〔売上収益〕

売上収益は、1兆2,080億円(+1,494億円および+14.1% AER、+2.1% CER)となりました。この増収は、為替相場が円安に推移したこと、血漿分画製剤、消化器系疾患、オンコロジー(がん)、希少疾患およびワクチンにおいて事業が好調に推移したことによるものです。これらビジネスエリアでの増収は、ニューロサイエンス(神経精神疾患)において、円安による増収影響があったものの、米国における注意欠陥/多動性障害(ADHD)治療剤VYVANSEの独占販売期間満了に伴い2023年8月以降、後発品が参入したことによる影響を引き続き大きく受けて減収となったことにより一部相殺されました。加えて、当社の6つの主要なビジネスエリア以外における減収は、主に日本において高血圧症治療剤アジルバの売上が減少したことによるものです。アジルバの売上は、32億円(△154億円および△82.6% AER、△82.6% CER)となり、日本において2023年6月以降の後発品の参入による影響を受け減収となりました。

## 地域別売上収益

各地域の売上収益は以下のとおりです。

(単位:億円、%以外)

売上収益:	前年同期	当期	対前年同期		
			AERベース		CERベース
			増減額	増減率	増減率
日本	1,248	1,029	△219	△17.5%	△17.8%
米国	5,544	6,367	823	14.8%	1.0%
欧州およびカナダ	2,243	2,698	455	20.3%	6.1%
アジア(日本を除く)	608	639	31	5.1%	△4.2%
中南米	437	722	285	65.2%	45.6%
ロシア/CIS	174	237	64	36.7%	33.0%
その他(注1)	332	387	56	16.8%	6.5%
合計	10,586	12,080	1,494	14.1%	2.1%

(注1) その他の地域は中東、オセアニアおよびアフリカを含みます。

## ビジネスエリア別売上収益

各ビジネスエリアの売上収益は以下のとおりです。

(単位:億円、%以外)

売上収益:	前年同期	当期	対前年同期		
			AERベース		CERベース
			増減額	増減率	増減率
消化器系疾患	2,935	3,485	549	18.7%	6.0%
希少疾患	1,708	1,995	287	16.8%	4.4%
血漿分画製剤	2,092	2,714	622	29.7%	14.7%
オンコロジー	1,105	1,421	316	28.6%	17.2%
ワクチン	105	125	20	18.7%	9.7%
ニューロサイエンス	1,770	1,691	△80	△4.5%	△15.0%
その他	870	649	△220	△25.3%	△31.1%
合計	10,586	12,080	1,494	14.1%	2.1%

各ビジネスエリアにおける売上収益の前年同期からの増減は、主に以下の製品によるものです。

## ・消化器系疾患

消化器系疾患の売上収益は、3,485億円(+549億円および+18.7% AER、+6.0% CER)となりました。

潰瘍性大腸炎・クローン病治療剤ENTYVIO(国内製品名:エンタイビオ)の売上は、2,344億円(+424億円および+22.1% AER、+7.6% CER)となりました。米国における売上は、1,629億円(+286億円および+21.3% AER)となりました。この増収は、円安による増収影響、炎症性腸疾患の主に潰瘍性大腸炎に対する生物学的製剤の新規投与の需要増加および皮下注射剤の上市により新規患者に使用されたことによるものです。欧州およびカナダにおける売上は、548億円(+108億円および+24.6% AER)となりました。この増収は、主に円安による増収影響、および皮下注射剤の使用拡大に伴い新規患者が増加したことによるものです。

短腸症候群治療剤GATTEX/レバスティブの売上は、368億円(+97億円および+36.0% AER、+21.6% CER)となりました。この増収は、主に米国における需要増加、処方拡大(乳児までを対象とする適応拡大)、および円安による増収影響によるものです。

- ・希少疾患

希少疾患の売上収益は、1,995億円 (+287億円および+16.8% AER、+4.4% CER) となりました。

遺伝性血管性浮腫治療剤タクザイロの売上は、560億円 (+147億円および+35.6% AER、+19.8% CER) となりました。この増収は、主に米国、欧州およびカナダにおいて需要が増加していること、および円安による増収影響によるものです。

酵素補充療法のハンター症候群治療剤エラプレースの売上は、280億円 (+51億円および+22.4% AER、+10.2% CER) となりました。この増収は、主に成長新興国での堅調な需要、および円安による増収影響によるものです。

移植後のサイトメガロウイルス (CMV) 感染/感染症治療剤リブテンシティの売上は、76億円 (+36億円および+88.2% AER、+65.9% CER) となりました。この増収は、主に米国において上市後、順調に市場浸透していることに加え、欧州および成長新興国において引き続き販売エリアが拡大したことによるものです。

酵素補充療法のファブリー病治療剤リブレガルの売上は、214億円 (+34億円および+19.1% AER、+8.0% CER) となりました。この増収は、成長新興国での需要の増加、および円安による増収影響によるものです。

- ・血漿分画製剤

血漿分画製剤の売上収益は、2,714億円 (+622億円および+29.7% AER、+14.7% CER) となりました。

免疫グロブリン製剤の売上合計は、2,015億円 (+559億円および+38.4% AER、+21.9% CER) となりました。原発性免疫不全症 (PID) と多巣性運動ニューロパチー (MMN) の治療に用いられる静注製剤GAMMAGARD LIQUID/KIOVIG および皮下注射製剤であるキュービトルとHYQVIAの三つのグローバル製品の売上は、引き続きグローバルに需要が堅調に推移し供給量が増加したこと、皮下注射製剤は静脈注射に比べ投薬の利便性が高いこと、また円安による増収影響により、2桁台の売上増加率となりました。

主に血液量減少症と低アルブミン血症の治療に用いられるHUMAN ALBUMINとFLEXBUMINを含むアルブミン製剤の売上合計は、294億円 (△14億円および△4.5% AER、△14.2% CER) となりました。この減収は、円安による増収影響により一部相殺されたものの、主に中国における出荷タイミングの期ずれの影響を受けたことによるものです。

- ・オンコロジー

オンコロジーの売上収益は、1,421億円 (+316億円および+28.6% AER、+17.2% CER) となりました。

2023年11月に米国において上市した大腸がん治療剤FRUZAQLAの売上は、119億円となりました。

悪性リンパ腫治療剤アドセトリスの売上は、345億円 (+74億円および+27.2% AER、+14.1% CER) となりました。この増収は、成長新興国、欧州およびカナダにおける堅調な需要が牽引したこと、および円安による増収影響によるものです。

子宮内膜症・子宮筋腫・閉経前乳がん・前立腺がん等の治療に用いられるリュープリン/ENANTONEの売上は、294億円 (+48億円および+19.6% AER、+12.7% CER) となりました。この増収は、米国における売上が増加したこと、および円安による増収影響によるものです。

白血病治療剤アイクルシングの売上は、168億円 (+42億円および+33.3% AER、+17.2% CER) となりました。この増収は、米国における堅調な伸長、フィラデルフィア染色体陽性急性リンパ性白血病 (Ph+ ALL) と新たに診断された患者さんの化学療法併用下での治療薬としての効能が米国において承認されたこと、および円安による増収影響によるものです。

- ・ワクチン

ワクチンの売上収益は、125億円 (+20億円および+18.7% AER、+9.7% CER) となりました。

デング熱ワクチンQDENGの売上は、95億円 (+88億円および+1,231.5% AER、+1,098.6% CER) となりました。この増収は、デング熱流行国においてQDENGのアクセスが拡大したことによるものであり、非流行国も含め、20ヶ国以上で利用可能となっています。

ワクチンのその他の製品の売上合計は、日本における新型コロナウイルス感染症 (COVID-19) ワクチンによる売上貢献が減少したことにより、前年同期から減収となりました。

・ニューロサイエンス

ニューロサイエンスの売上収益は、1,691億円(△80億円および△4.5% AER、△15.0% CER)となりました。

ADHD治療剤VYVANSE/ELVANSE(国内製品名:ビバンセ)の売上は、1,146億円(△85億円および△6.9% AER、△17.9% CER)となりました。この減収は、米国において2023年8月から複数の後発品が参入したことによるものです。欧州における成人向け市場の拡大や円安による増収影響は、この減収影響を一部相殺したにとどまりました。

大うつ病(MDD)治療剤トリンテリックスの売上は、310億円(+67億円および+27.6% AER、+13.6% CER)となりました。この増収は、米国における売上伸長によるものです。

ADHD治療剤ADDERALL XRの売上は、77億円(△58億円および△42.8% AER、△49.6% CER)となりました。この減収は、主に米国における後発品である競合他社の即放性製剤に係る供給が増加したことによるものであり、本剤に対してはマイナスの影響となりました。

[売上原価]

売上原価は、3,870億円(+658億円および+20.5% AER、+8.1% CER)となりました。この増加は主に、円安による為替影響および製品構成の変動を含む6つの主要なビジネスエリアの好調な売上によるものです。

[販売費及び一般管理費]

販売費及び一般管理費は、2,700億円(+219億円および+8.8% AER、△2.4% CER)となりました。この増加は主に、円安による為替影響によるものですが、様々な費用効率化の取り組みにより一部相殺されております。

[研究開発費]

研究開発費は、1,685億円(+57億円および+3.5% AER、△7.7% CER)となりました。この増加は主に、円安による為替影響によるものですが、modakafusp alfa(TAK-573)や非小細胞肺癌治療剤EXKIVITYなどの開発プログラム終了に伴う費用の減少により一部相殺されております。

[製品に係る無形資産償却費及び減損損失]

製品に係る無形資産償却費及び減損損失は、1,628億円(+334億円および+25.8% AER、+12.9% CER)となりました。無形資産償却費は主に円安による為替影響により154億円増加しました。また減損損失は、臨床第3相試験の結果を踏まえて当期に無形資産計上額の全額を減損したソチクレスタット(TAK-935)にかかる減損損失215億円などの影響により、180億円増加しました。

[その他の営業収益]

その他の営業収益は、109億円(+66億円および+155.7% AER、+135.4% CER)となりました。この増加は主に、TACHOSIL(フィブリノゲン配合組織接着・閉鎖パッチ剤)の製造施設を含む事業売却が完了したことにより当期に計上した売却益61億円によるものです。

[その他の営業費用]

その他の営業費用は、643億円(+313億円および+95.3% AER、+72.8% CER)となりました。この増加は主に、全社的な効率化プログラムにより当期に事業構造再編費用が274億円増加したことによるものです。

[営業利益]

営業利益は、上記の要因を反映し、1,663億円(△22億円および△1.3% AER、△12.0% CER)となりました。

[金融損益]

金融収益と金融費用をあわせた金融損益は290億円の損失(△41億円および△12.4% AER、△16.6% CER)となりました。前年同期の損失からの減少は主に為替差損の減少によるものです。

〔持分法による投資損益〕

持分法による投資損益は、7億円の損失(+3億円および+70.3% AER、+60.3% CER)となりました。

〔法人所得税費用〕

法人所得税費用は、413億円(△43億円および△9.5% AER、△14.8% CER)となりました。

〔四半期利益〕

上記の要因を反映し、四半期利益は、953億円(+59億円および+6.6% AER、△9.2% CER)、四半期利益(親会社の所有者帰属分)は、952億円(+59億円および+6.5% AER、△9.3% CER)となりました。

## ② 当期(2024年4-6月期)におけるCore業績の概要

## Core財務指標とCERベースの増減の定義

当社は、業績評価において「Core財務指標」の概念を採用しています。本指標は、国際会計基準(IFRS)に準拠したものではありません。追加的な情報については、財務補足資料の「国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明」をご参照ください。

## Core業績

	前年同期	当期	対前年同期		
			AERベース		CERベース
			増減額	増減率	増減率
Core売上収益	10,586	12,080	1,494	14.1%	2.1%
Core営業利益	3,263	3,823	559	17.1%	4.5%
Core四半期利益	2,334	2,769	435	18.6%	3.9%
Core四半期利益 (親会社の所有者帰属分)	2,334	2,768	434	18.6%	3.9%
Core EPS (円)	150	176	26	17.5%	2.9%

## 〔Core売上収益〕

当期のCore売上収益は、1兆2,080億円(+1,494億円および+14.1% AER、+2.1% CER)となりました。この増加は主に、為替相場が円安に推移したこと、および当社の事業を好調に牽引したタケダの成長製品・新製品(注)の売上収益が5,617億円(+1,406億円および+33.4% AER、+17.8% CER)になったことによるものです。これらの増加は、米国におけるVYVANSEおよび日本におけるアジルバの独占販売期間満了後の後発品の参入による売上の減少により一部相殺されました。

## (注) タケダの成長製品・新製品

消化器系疾患：ENTYVIO、EOHILIA

希少疾患：タクザイロ、リブテンシティ、アジンマ

血漿分画製剤：GAMMAGARD LIQUID/KIOVIG、HYQVIA、キュービトルを含む免疫グロブリン製剤、  
HUMAN ALBUMIN、FLEXBUMINを含むアルブミン製剤

オンコロジー：アルンプリグ、FRUZAQLA

ワクチン：QDENGGA

## 〔Core営業利益〕

当期のCore営業利益は、3,823億円(+559億円および+17.1% AER、+4.5% CER)となりました。Core営業利益の内訳は以下の通りです。

	前年同期	当期	対前年同期		
			AERベース		CERベース
			増減額	増減率	増減率
Core売上収益	10,586	12,080	1,494	14.1%	2.1%
Core売上原価	△3,212	△3,871	△658	20.5%	8.1%
Core販売費及び一般管理費	△2,483	△2,702	△218	8.8%	△2.5%
Core研究開発費	△1,627	△1,685	△58	3.5%	△7.7%
Core営業利益	3,263	3,823	559	17.1%	4.5%

報告期間における上記項目の増減は以下の通りです。

## 〔Core売上原価〕

Core売上原価は、3,871億円（+658億円および+20.5% AER、+8.1% CER）となりました。この増加は主に、円安による為替影響および製品構成の変動を含む6つの主要なビジネスエリアの好調な売上によるものです。

## 〔Core販売費及び一般管理費〕

Core販売費及び一般管理費は、2,702億円（+218億円および+8.8% AER、△2.5% CER）となりました。この増加は、円安による為替影響によるものですが、様々な費用効率化の取り組みにより一部相殺されております。

## 〔Core研究開発費〕

Core研究開発費は、1,685億円（+58億円および+3.5% AER、△7.7% CER）となりました。この増加は主に、円安による為替影響によるものですが、modakafusp alfa (TAK-573)や非小細胞肺癌治療剤EXKIVITYなどの開発プログラム終了に伴う費用の減少により一部相殺されております。

## 〔Core四半期利益〕

当期のCore四半期利益は、2,769億円（+435億円および+18.6% AER、+3.9% CER）、Core四半期利益（親会社の所有者帰属分）は、2,768億円（+434億円および+18.6% AER、+3.9% CER）となりました。Core四半期利益は、Core営業利益に基づき、以下の通り算出されます。

(単位：億円、%以外)

	前年同期	当期	対前年同期		
			AERベース		CERベース
			増減額	増減率	増減率
Core営業利益	3,263	3,823	559	17.1%	4.5%
Core金融収益及び費用（純額）	△285	△301	△15	5.3%	0.9%
Core持分法による投資損益	8	4	△4	△48.8%	△57.6%
Core税引前四半期利益	2,986	3,526	540	18.1%	4.7%
Core法人所得税費用	△652	△757	△106	16.2%	7.5%
Core四半期利益	2,334	2,769	435	18.6%	3.9%
Core四半期利益 （親会社の所有者帰属分）	2,334	2,768	434	18.6%	3.9%

報告期間における上記項目の増減は以下の通りです。

## 〔Core金融損益〕

Core金融収益とCore金融費用をあわせた金融損益は、301億円の損失（+15億円および+5.3% AER、+0.9% CER）となりました。

## 〔Core持分法による投資損益〕

Core持分法による投資損益は、4億円（△4億円および△48.8% AER、△57.6% CER）となりました。

## 〔Core税引前四半期利益〕

Core税引前四半期利益は、3,526億円（+540億円および+18.1% AER、+4.7% CER）となりました。

## 〔Core法人所得税費用〕

Core法人所得税費用は、757億円（+106億円および+16.2% AER、+7.5% CER）となりました。この増加は主に、Core税引前四半期利益の増加によるものです。

## 〔Core EPS〕

当期のCore EPSは、176円（+26円および+17.5% AER、+2.9% CER）となりました。

## (2) 財政状態に関する説明

(単位：億円)

	前年度末	当四半期末	増減額
資産合計	151,088	162,277	11,189
負債合計	78,348	84,285	5,937
資本合計	72,740	77,992	5,252

## 〔資産〕

当第1四半期末における資産合計は、16兆2,277億円(+1兆1,189億円)となりました。現金及び現金同等物(+3,465億円)の増加に加え、主に為替換算の影響により、のれん、有形固定資産、無形資産および売上債権及びその他の債権(+3,236億円、+956億円、+915億円および+870億円)がそれぞれ増加しております。

## 〔負債〕

当第1四半期末における負債合計は、8兆4,285億円(+5,937億円)となりました。当第1四半期末における社債及び借入金合計は5兆4,810億円<sup>(注)</sup>(+6,372億円)となり、この増加は、主にハイブリッド社債の発行および為替換算の影響によるものです。

(注) 当第1四半期末における社債及び借入金の帳簿価額はそれぞれ4兆7,160億円および7,650億円です。なお、社債及び借入金の内訳は以下の通りです。

## 社債：

銘柄 (外貨建発行額)	発行時期	償還期限	帳簿価額
米ドル建無担保普通社債 (1,301百万米ドル)	2015年6月	2025年6月 ～2045年6月	2,106億円
米ドル建無担保普通社債 (3,000百万米ドル)	2016年9月	2026年9月	4,686億円
ユーロ建無担保普通社債 (3,000百万ユーロ)	2018年11月	2026年11月 ～2030年11月	5,141億円
米ドル建無担保普通社債 (1,750百万米ドル)	2018年11月	2028年11月	2,802億円
ハイブリッド社債 (劣後特約付社債)	2019年6月	2079年6月	4,998億円
米ドル建無担保普通社債 (7,000百万米ドル)	2020年7月	2030年3月 ～2060年7月	1兆1,195億円
ユーロ建無担保普通社債 (3,600百万ユーロ)	2020年7月	2027年7月 ～2040年7月	6,161億円
円貨建無担保普通社債	2021年10月	2031年10月	2,495億円
ハイブリッド社債 (劣後特約付社債)	2024年6月	2084年6月	4,576億円
コマーシャル・ペーパー	2024年5月 ～2024年6月	2024年7月	3,000億円
合計			4兆7,160億円

## 借入金:

名称 (外貨建借入額)	借入時期	返済期限	帳簿価額
シンジケートローン	2016年4月	2026年4月	1,000億円
〃	2017年4月	2027年4月	1,135億円
〃 (1,500百万米ドル)	2017年4月	2027年4月	2,412億円
〃	2023年4月	2030年4月	1,000億円
その他のバイラテラルローン	2016年3月 ~2024年4月	2025年4月 ~2031年4月	2,100億円
その他			3億円
合計			7,650億円

当社グループは、2024年4月25日に、バイラテラルローン500億円を満期返済するとともに、同日に、2031年4月25日満期のシンジケートローン500億円の借入を実行しました。その後、2024年6月25日には、発行総額4,600億円、償還期日2084年6月25日の60年無担保ハイブリッド社債を発行しました。なお、当第1四半期末におけるコマーシャル・ペーパーの発行残高は3,000億円となりました。

## 〔資本〕

当第1四半期末における資本合計は、7兆7,992億円(+5,252億円)となりました。この増加は、主に円安の影響による為替換算調整勘定の変動によりその他の資本の構成要素が増加(+5,654億円)したことによるものです。この増加は、四半期利益の計上があったものの、主に配当金の支払いに伴う1,477億円の減少による利益剰余金の減少(△530億円)と一部相殺されております。

## 〔キャッシュ・フロー〕

(単位:億円)

	前年同期	当期	増減額
営業活動によるキャッシュ・フロー	924	1,703	779
投資活動によるキャッシュ・フロー	△2,665	△1,567	1,098
財務活動によるキャッシュ・フロー	△578	3,164	3,742
現金及び現金同等物の増減額	△2,319	3,300	5,619
現金及び現金同等物の期首残高	5,335	4,578	△757
現金及び現金同等物に係る換算差額	148	172	25
売却目的で保有する資産への振替額	—	△7	△7
現金及び現金同等物の四半期末残高 (要約四半期連結財政状態計算書計上額)	3,164	8,043	4,879

## 〔営業活動によるキャッシュ・フロー〕

営業活動によるキャッシュ・フローは、1,703億円(+779億円)となりました。この増加は、主に売上債権及びその他の債権および引当金の変動により資産及び負債の増減額が増加したこと、ならびに非資金項目およびその他の調整項目を調整した後の四半期利益が増加したことによるものです。これらの増加は、その他(純額)の減少により一部相殺されております。

## 〔投資活動によるキャッシュ・フロー〕

投資活動によるキャッシュ・フローは、△1,567億円(+1,098億円)となりました。この増加は、主に無形資産の取得による支出が減少したことによるものです。

## 〔財務活動によるキャッシュ・フロー〕

財務活動によるキャッシュ・フローは、3,164億円(+3,742億円)となりました。この増加は、主にハイブリッド社債の発行によるものです。この増加は、コマーシャル・ペーパーが当期に純額で減少したことにより一部相殺されております。

## (3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明

2024年度の通期の業績予想につきましては、当期(2024年4-6月期)までの業績を踏まえた上、第2四半期以降(2024年7月-2025年3月)にはさらなる費用が発生することが見込まれ、米国においてはVYVANSEの後発品の市場浸透がさらに加速するという業績の見通しを考慮した結果、2024年5月9日の2023年度決算発表時に公表した予想を据え置きます。

## 2024年度の業績予想

	2023年度 実績	2024年度 業績予想	対前年度	
売上収益	4兆2,638億円	4兆3,500億円	862億円	2.0%
売上総利益	2兆8,371億円	2兆8,500億円	129億円	0.5%
営業利益	2,141億円	2,250億円	109億円	5.1%
税引前当期利益	528億円	550億円	22億円	4.2%
当期利益 (親会社の所有者帰属分)	1,441億円	580億円	△861億円	△59.7%
EPS	92円09銭	36円70銭	△55円39銭	△60.1%
Core売上収益(注1)	4兆2,638億円	4兆3,500億円	862億円	2.0%
Core営業利益(注1)	1兆549億円	1兆円	△549億円	△5.2%
Core EPS(注1)	484円	431円	△53円	△10.9%

(注1) 定義については、財務補足資料の「国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明」をご参照ください。

## 2024年度の業績予想の主な前提条件

	2023年度 実績	2024年度 業績予想
為替レート	1米ドル=144円 1ユーロ=156円 1ロシアルーブル=1.6円 1中国元=20.1円 1ブラジルレアル=29.1円	1米ドル=150円 1ユーロ=160円 1ロシアルーブル=1.6円 1中国元=20.9円 1ブラジルレアル=30.4円
売上原価	△1兆4,267億円	△1兆5,000億円
販売費及び一般管理費	△1兆538億円	△1兆800億円
研究開発費	△7,299億円	△7,700億円
製品に係る無形資産償却費	△5,215億円	△5,400億円
製品に係る無形資産減損損失(注2)	△1,306億円	△500億円
その他の営業収益	194億円	150億円
その他の営業費用(注3)	△2,065億円	△2,000億円
その他のCore営業利益の調整	△15億円	—
金融収益及び費用(純額)	△1,678億円	△1,720億円
調整後フリー・キャッシュ・フロー(注1)	2,834億円	3,500~4,500億円
資本的支出(キャッシュ・フロー・ベース)	△4,807億円	△3,800~△4,200億円
有形固定資産の減価償却費及び無形資産償却費 (製品に係る無形資産償却費を除く)	△2,065億円	△2,050億円
調整後EBITDAに対する現金税金の税率 (事業売却を除く)(注1)	約15%	10%台半ば

(注2) 仕掛研究開発品を含む。

(注3) 主に全社的な効率化プログラムに係る事業構造再編費用1,400億円が2024年度業績予想に含まれています。

## 目標とする経営指標（マネジメントガイダンス）

当社は、Core売上収益、Core営業利益、Core EPSのCER（Constant Exchange Rate：恒常為替レート）ベースの増減率をマネジメントガイダンスとしております。通期のマネジメントガイダンスにつきましては、2024年5月9日の決算発表時から修正ありません。

	2024年度マネジメントガイダンス CERベース増減率（%）（注1）
Core売上収益	横ばいからやや減少
Core営業利益	約10%の減少
Core EPS	10%台半ばの減少

## 2024年度の業績予想およびマネジメントガイダンスのその他の前提条件

当社の2024年度業績予想およびマネジメントガイダンスにおいて、VYVANSE/ELVANSEのグローバル売上は2,250億円、前年度から1,982億円の減収（CERベースでは49%減収）を見込んでいます。

## 見通しに関する注意事項

本資料に記載の「業績予想」は、現時点で入手可能な情報と前提条件に基づく見込みであり、その実現を約束する趣旨ではございません。実際の業績は事業環境の変化や為替変動など様々な要因により変動し、異なる結果を招きうる不確実性を含んでいます。業績予想を修正すべき重大な要因が発生した場合には、速やかにご報告いたします。

## 2. 要約四半期連結財務諸表及び主な注記

## (1) 要約四半期連結損益計算書

(単位：百万円)

	前第1四半期 (自 2023年4月1日 至 2023年6月30日)	当第1四半期 (自 2024年4月1日 至 2024年6月30日)
売上収益	1,058,618	1,207,990
売上原価	△321,114	△386,954
販売費及び一般管理費	△248,113	△270,030
研究開発費	△162,741	△168,463
製品に係る無形資産償却費及び減損損失	△129,423	△162,831
その他の営業収益	4,251	10,868
その他の営業費用	△32,907	△64,252
営業利益	168,571	166,329
金融収益	26,455	30,677
金融費用	△59,575	△59,691
持分法による投資損益	△418	△712
税引前四半期利益	135,033	136,604
法人所得税費用	△45,627	△41,304
四半期利益	89,406	95,299
四半期利益の帰属		
親会社の所有者持分	89,395	95,248
非支配持分	11	51
合計	89,406	95,299
1株当たり四半期利益(円)		
基本的1株当たり四半期利益	57.51	60.71
希薄化後1株当たり四半期利益	57.12	59.94

(2) 要約四半期連結包括利益計算書

(単位：百万円)

	前第1四半期 (自 2023年4月1日 至 2023年6月30日)	当第1四半期 (自 2024年4月1日 至 2024年6月30日)
四半期利益	89,406	95,299
その他の包括利益		
純損益に振り替えられることのない項目		
その他の包括利益を通じて公正価値で測定される金融資産の公正価値の変動	14,192	△5,077
確定給付制度の再測定	△310	1,916
	13,881	△3,160
純損益にその後に振り替えられる可能性のある項目		
在外営業活動体の換算差額	593,939	563,483
キャッシュ・フロー・ヘッジ	△11,021	△3,271
ヘッジコスト	7,859	6,908
持分法適用会社におけるその他の包括利益に対する持分	△191	864
	590,586	567,983
その他の包括利益合計	604,467	564,823
四半期包括利益合計	693,874	660,122
四半期包括利益の帰属		
親会社の所有者持分	693,816	660,048
非支配持分	58	74
合計	693,874	660,122

## (3) 要約四半期連結財政状態計算書

(単位:百万円)

	前年度 (2024年3月31日)	当第1四半期 (2024年6月30日)
資産		
非流動資産		
有形固定資産	1,989,777	2,085,382
のれん	5,410,067	5,733,710
無形資産	4,274,682	4,366,147
持分法で会計処理されている投資	89,831	87,688
その他の金融資産	340,777	359,493
その他の非流動資産	51,214	106,098
繰延税金資産	393,865	381,632
非流動資産合計	12,550,212	13,120,151
流動資産		
棚卸資産	1,209,869	1,276,739
売上債権及びその他の債権	668,403	755,425
その他の金融資産	15,089	53,386
未収法人所得税	29,207	16,942
その他の流動資産	168,875	197,010
現金及び現金同等物	457,800	804,272
売却目的で保有する資産	9,337	3,759
流動資産合計	2,558,580	3,107,532
資産合計	15,108,792	16,227,683

(単位:百万円)

	前年度 (2024年3月31日)	当第1四半期 (2024年6月30日)
負債及び資本		
負債		
非流動負債		
社債及び借入金	4,476,501	5,042,242
その他の金融負債	687,833	616,388
退職給付に係る負債	143,882	148,677
未払法人所得税	4,381	-
引当金	14,373	12,698
その他の非流動負債	80,938	87,733
繰延税金負債	113,777	55,510
非流動負債合計	5,521,684	5,963,249
流動負債		
社債及び借入金	367,251	438,743
仕入債務及びその他の債務	547,521	468,882
その他の金融負債	143,421	264,438
未払法人所得税	109,906	162,201
引当金	524,420	565,124
その他の流動負債	619,174	564,382
売却目的で保有する資産に直接関連する負債	1,410	1,433
流動負債合計	2,313,103	2,465,202
負債合計	7,834,788	8,428,451
資本		
資本金	1,676,596	1,676,596
資本剰余金	1,747,414	1,759,813
自己株式	△51,259	△50,897
利益剰余金	1,391,203	1,338,192
その他の資本の構成要素	2,509,310	3,074,714
親会社の所有者に帰属する持分	7,273,264	7,798,417
非支配持分	741	815
資本合計	7,274,005	7,799,232
負債及び資本合計	15,108,792	16,227,683

(4) 要約四半期連結持分変動計算書

前第1四半期(自 2023年4月1日 至 2023年6月30日)

(単位:百万円)

	親会社の所有者に帰属する持分					
	資本金	資本 剰余金	自己株式	利益剰余金	その他の資本の構成要素	
					在外営業 活動体の 換算差額	その他の包括利益 を通じて公正価値 で測定される 金融資産の 公正価値の変動
2023年4月1日残高	1,676,345	1,728,830	△100,317	1,541,146	1,606,128	12,470
四半期利益				89,395		
その他の包括利益					593,692	14,201
四半期包括利益	-	-	-	89,395	593,692	14,201
新株の発行	66	66				
自己株式の取得			△2,350			
自己株式の処分		0	0			
配当				△140,122		
持分変動に伴う増減額						
その他の資本の構成要素から の振替				△322		12
株式報酬取引による増加		15,467				
株式報酬取引による減少 (権利行使)		△2,425	2,412			
所有者との取引額合計	66	13,108	62	△140,444	-	12
2023年6月30日残高	1,676,411	1,741,937	△100,255	1,490,097	2,199,820	26,682

(単位:百万円)

	親会社の所有者に帰属する持分						非支配 持分	資本合計
	その他の資本の構成要素					合計		
	キャッシ ュ・フロ ー・ヘッジ	ヘッジ コスト	確定給付 制度の 再測定	合計	合計			
2023年4月1日残高	△87,352	△23,127	-	1,508,119	6,354,122	549	6,354,672	
四半期利益				-	89,395	11	89,406	
その他の包括利益	△11,021	7,859	△310	604,421	604,421	47	604,467	
四半期包括利益	△11,021	7,859	△310	604,421	693,816	58	693,874	
新株の発行				-	132		132	
自己株式の取得				-	△2,350		△2,350	
自己株式の処分				-	0		0	
配当				-	△140,122		△140,122	
持分変動に伴う増減額				-	-	9	9	
その他の資本の構成要素から の振替			310	322	-		-	
株式報酬取引による増加				-	15,467		15,467	
株式報酬取引による減少 (権利行使)				-	△13		△13	
所有者との取引額合計	-	-	310	322	△126,886	9	△126,877	
2023年6月30日残高	△98,373	△15,268	-	2,112,861	6,921,052	617	6,921,668	

当第1四半期(自 2024年4月1日 至 2024年6月30日)

(単位:百万円)

	親会社の所有者に帰属する持分					
	資本金	資本 剰余金	自己株式	利益剰余金	その他の資本の構成要素	
					在外営業 活動体の 換算差額	その他の包括利益 を通じて公正価値 で測定される 金融資産の 公正価値の変動
2024年4月1日残高	1,676,596	1,747,414	△51,259	1,391,203	2,573,407	15,729
四半期利益				95,248		
その他の包括利益					564,327	△5,080
四半期包括利益	-	-	-	95,248	564,327	△5,080
自己株式の取得			△1,913			
自己株式の処分		0	0			
配当				△147,655		
その他の資本の構成要素から の振替				△603		2,520
株式報酬取引による増加		14,673				
株式報酬取引による減少 (権利行使)		△2,274	2,274			
所有者との取引額合計	-	12,399	361	△148,258	-	2,520
2024年6月30日残高	1,676,596	1,759,813	△50,897	1,338,192	3,137,735	13,169

(単位:百万円)

	親会社の所有者に帰属する持分						非支配 持分	資本合計
	その他の資本の構成要素				合計	合計		
	キャッシ ュ・フロ ー・ヘッジ	ヘッジ コスト	確定給付 制度の 再測定	合計				
2024年4月1日残高	△63,896	△15,930	-	2,509,310	7,273,264	741	7,274,005	
四半期利益				-	95,248	51	95,299	
その他の包括利益	△3,271	6,908	1,916	564,800	564,800	23	564,823	
四半期包括利益	△3,271	6,908	1,916	564,800	660,048	74	660,122	
自己株式の取得				-	△1,913		△1,913	
自己株式の処分				-	0		0	
配当				-	△147,655		△147,655	
その他の資本の構成要素から の振替			△1,916	603	-		-	
株式報酬取引による増加				-	14,673		14,673	
株式報酬取引による減少 (権利行使)				-	-		-	
所有者との取引額合計	-	-	△1,916	603	△134,895	-	△134,895	
2024年6月30日残高	△67,167	△9,022	-	3,074,714	7,798,417	815	7,799,232	

## (5) 要約四半期連結キャッシュ・フロー計算書

(単位：百万円)

	前第1四半期 (自 2023年4月1日 至 2023年6月30日)	当第1四半期 (自 2024年4月1日 至 2024年6月30日)
営業活動によるキャッシュ・フロー		
四半期利益	89,406	95,299
減価償却費及び償却費	171,501	192,220
減損損失	7,829	26,000
持分決済型株式報酬	15,442	15,386
有形固定資産の処分及び売却に係る損失	326	2,088
事業譲渡及び子会社株式売却益	△147	△6,229
条件付対価契約に関する金融資産及び金融負債の公正 価値変動額(純額)	44	△12
金融収益及び費用(純額)	33,120	29,014
持分法による投資損益	418	712
法人所得税費用	45,627	41,304
資産及び負債の増減額		
売上債権及びその他の債権の増加額	△90,373	△47,744
棚卸資産の増加額	△28,589	△10,079
仕入債務及びその他の債務の減少額	△34,656	△37,455
引当金の増減額(△は減少)	△22,583	6,120
その他の金融負債の増加額	25,254	8,964
その他(純額)	△67,640	△109,785
営業活動による現金生成額	144,980	205,805
法人所得税等の支払額	△55,907	△37,811
法人所得税等の還付及び還付加算金の受取額	3,327	2,310
営業活動によるキャッシュ・フロー	92,400	170,304
投資活動によるキャッシュ・フロー		
利息の受取額	2,322	4,331
配当金の受取額	147	206
有形固定資産の取得による支出	△45,957	△57,441
有形固定資産の売却による収入	11	9
無形資産の取得による支出	△223,280	△80,357
ライセンスを獲得するためのオプションの取得による 支出	-	△15,693
投資の取得による支出	△674	△12,980
投資の売却、償還による収入	543	5,317
事業売却による収入 (処分した現金及び現金同等物控除後)	372	2,941
純投資ヘッジとして指定された先物為替予約の決済に よる支出	-	△2,999
その他(純額)	△15	△28
投資活動によるキャッシュ・フロー	△266,530	△156,693

(単位:百万円)

	前第1四半期 (自 2023年4月1日 至 2023年6月30日)	当第1四半期 (自 2024年4月1日 至 2024年6月30日)
財務活動によるキャッシュ・フロー		
短期借入金及びコマーシャル・ペーパーの純増減額 (△は減少)	110,000	△17,000
社債の発行及び長期借入れによる収入	100,000	507,638
社債の償還及び長期借入金の返済による支出	△100,088	△50,109
社債及び借入金に係る金利通貨スワップの決済による 収入	-	46,880
自己株式の取得による支出	△2,326	△1,882
利息の支払額	△19,815	△15,466
配当金の支払額	△130,746	△138,110
リース負債の支払額	△10,546	△10,916
その他(純額)	△4,257	△4,654
財務活動によるキャッシュ・フロー	△57,778	316,381
現金及び現金同等物の増減額(△は減少)	△231,908	329,991
現金及び現金同等物の期首残高	533,530	457,800
現金及び現金同等物に係る換算差額	14,759	17,220
現金及び現金同等物の四半期末残高	316,380	805,012
売却目的で保有する資産への振替額	-	△740
現金及び現金同等物の四半期末残高 (要約四半期連結財政状態計算書計上額)	316,380	804,272

(6) 要約四半期連結財務諸表に関する注記事項

(継続企業の前提に関する注記)

該当事項はありません。

(重要性がある会計方針)

本要約四半期連結財務諸表において適用する重要性がある会計方針は、前年度に係る連結財務諸表において適用した会計方針と同一であります。

なお、当第1四半期の法人所得税費用は、見積年次実効税率を基に算定しております。

(セグメント情報等の注記)

当社グループは、医薬品の研究開発、製造、販売およびライセンス供与に従事しており、単一の事業セグメントから構成されております。これは、資源配分、業績評価、および将来予測において最高経営意思決定者であるCEOの財務情報に対する視点と整合しております。

(親会社の所有者に帰属する持分の金額に著しい変動があった場合の注記)

該当事項はありません。

(重要な後発事象)

2024年7月5日、当社グループは、2034年7月5日から2064年7月5日の償還期日で年5.300%から5.800%の発行総額3,000百万米ドルの米ドル建無担保普通社債（以下、本社債）を発行しました。本社債の発行により調達した資金の全額を、同年7月にコマーシャル・ペーパーの償還に充当し、加えて7月12日に2026年9月満期の無担保普通社債の公開買付（合計買付総額1,500百万米ドル）に充当し繰上償還しました。これらの償還が連結損益計算書に与える重要な影響はありません。

2024年7月9日、当社は、2019年6月に発行した円建て劣後特約付ハイブリット社債の500,000百万円を、2079年6月の償還期日に先立ち繰上償還する旨を社債権者に通知しました。本繰上償還は、2024年10月6日に実行される予定です。本繰上償還が連結損益計算書に与える重要な影響はありません。

# 財務補足資料



## 国際会計基準（IFRS）に準拠しない財務指標の定義

国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明

A-1

## 調整表およびその他の財務情報

2024年度第1四半期 財務ベース業績（CERベース増減率を含む）

A-4

2024年度第1四半期 Core業績（CERベース増減率を含む）

A-5

2024年度第1四半期 財務ベースからCoreへの調整表

A-6

2023年度第1四半期 財務ベースからCoreへの調整表

A-7

2024年度第1四半期 調整後フリー・キャッシュ・フロー

A-8

2024年度第1四半期 調整後純有利子負債/調整後EBITDA

A-9

2023年度 調整後純有利子負債/調整後EBITDA

A-10

2024年度第1四半期 当期利益から調整後EBITDAへの調整

A-11

2024年度第1四半期 当期利益から調整後EBITDA（LTM）への調整

A-12

2024年度第1四半期 資本的支出、減価償却費及び償却費、減損損失

A-13

2024年度業績予想（詳細）

A-14

2024年度業績予想 財務ベース営業利益からCore営業利益への調整表

A-15

2024年度前提為替レートおよび通期予想に対する為替感応度

A-16

## 重要な注意事項

重要な注意事項、将来に関する見通し情報、財務情報及び国際会計基準に準拠しない財務指標、医療情報

A-17

# 国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明



## Core財務指標

当社グループのCore売上収益、Core営業利益、Core当期利益（親会社の所有者帰属分）、Core EPSをはじめとするCore財務指標は、売却に伴う収益、製品（仕掛研究開発品を含む）に係る無形資産償却費及び減損損失、その他、非定常的な事象に基づく影響、企業結合会計影響や買収関連費用など、当社グループの中核事業の本質的な業績に関連しない事象による影響を控除しています。**Core売上収益**は、財務ベースの売上収益から、当社グループの中核事業の本質的な業績に関連しない重要性のある売上収益に係る影響を控除して算出します。**Core営業利益**は、財務ベースの営業利益から、その他の営業収益及びその他の営業費用、製品（仕掛研究開発品を含む）に係る無形資産償却費及び減損損失、その他、非資金項目または当社グループの中核事業の本質的な業績に関連しない事象による影響を控除して算出します。**Core EPS**は、財務ベースの当期利益（親会社の所有者帰属分）から、Core営業利益の算出において控除された項目、および特別、非定常的な事象に基づく影響、または当社グループの中核事業の本質的な業績に関連しない事象による影響を控除して算出します。これらには、条件付対価に係る公正価値変動（時間的価値の変動を含む）影響などが含まれます。さらに、これらの調整項目に係る税金影響を控除した後、報告期間の自己株式控除後の平均発行済株式総数で除して算出します。

当社グループがCore財務指標を表示する理由は、これらの指標が、当社グループの中核事業の本質的な業績に関連しない事象による影響を控除するものであり、当社グループ事業の本質的な業績を理解していただくに当たり有用であると考えているためです。控除される項目には、(i) 前年度から著しく変動する項目、もしくは毎年度発生するものではない項目、または(ii) 当社グループの中核事業の本質的な業績の変動とはほぼ相関関係がないと認められる項目が含まれます。同様の指標は、同業他社においても頻繁に使用されていると認識しており、本指標を表示することは、投資家が当社グループの業績を過年度の業績と比較される際だけでなく、同業他社と類似の基準に基づき比較される際にも有用になると考えています。また、当社グループがCore財務指標を表示する理由は、これらの指標が予算の策定や報酬の設定（CEOおよびCFOのインセンティブ報酬を含む、当社グループの短期インセンティブ並びに長期インセンティブ報酬プログラムに係る一定の目標はCore財務指標の結果に関連して設定）に用いられているためです。

## CER（Constant Exchange Rate: 恒常為替レート）ベースの増減

**CERベースの増減**は、当期の国際会計基準（IFRS）に準拠した業績またはCore財務指標（Non-IFRS）について、前年同期に適用した為替レートをを用いて換算することにより、前年同期との比較において為替影響を控除するものです。

当社グループがCERベースの増減を表示する理由は、変動する為替レートが当社グループの事業に与える影響を踏まえ、為替影響がなかった場合の経営成績の増減について投資家に理解していただくに当たり有用であると考えているためです。CERベースの増減は、当社グループの経営陣が経営成績を評価するに際して使用する主な指標になっています。また、製薬業界における各社が為替影響を調整した同様の業績指標を頻繁に用いているため、証券アナリスト、投資家その他の関係者が各社の経営成績を評価するに際しても、本指標が有用であると考えています。

ただし、CERベースの増減の有用性には、一例として次の限界があります。例えば、CERベースの増減は、前年度においてIFRSに準拠した業績を算定するために用いた為替レートと同一の為替レートをを用いますが、そのことは必ずしも、当年度の取引が前年度と同一の為替レートで実施され得た、あるいは計上され得たことを示すものではありません。また、類似の名称の指標を用いている同業他社が、当社グループとは異なる方法で指標を定義し、算定している可能性があるため、そのような指標との比較可能性に欠け得るものです。従って、CERベースの増減はIFRSに準拠して作成、表示された業績と切り離して考慮してはならず、また、これらの代替と捉えてはならないものです。なお、超インフレが発生し、IAS第29号「超インフレ経済下における財務報告」が適用されている子会社の業績については、前年同期の為替レートをを用いるCERベースの増減計算において超インフレの影響が増大していることから、2024年度第1四半期より、CERベースの増減調整は行わないこととし、これら子会社に係るCERベースの増減は、IAS第29号「超インフレ経済下における財務報告」に基づき報告された業績の変動と実質的に変わらないものとしています。

## フリー・キャッシュ・フローおよび調整後フリー・キャッシュ・フロー

当社グループのフリー・キャッシュ・フローは、営業活動によるキャッシュ・フローから有形固定資産の取得による支出を控除したものです。調整後フリー・キャッシュ・フローは、営業活動によるキャッシュ・フローから、有形固定資産の取得による支出、無形資産の取得による支出、投資の取得による支出、事業の取得による支出（取得した現金及び現金同等物の純額の控除後）およびそれらに実質的に関連または類似していると見做されるその他の支出を控除した上で、有形固定資産の売却による収入、投資の売却・償還による収入、事業の売却による収入（処分した現金及び現金同等物の純額の控除後）を加味し、さらに、当社グループが即時的または一般的な業務用に使用できないいかなるその他の現金の支出入を調整し、算出しています。

当社グループがフリー・キャッシュ・フローおよび調整後フリー・キャッシュ・フローを表示する理由は、証券アナリスト、投資家その他の関係者が製薬業界における各社の評価を行うに際して頻繁に用いられる流動性についての同様の指標として、これらの指標が投資家にとって有用であると考えているためです。調整後フリー・キャッシュ・フローは、流動性要件を満たす能力を測り、資本配分方針をサポートする指標として流動性及びキャッシュ・フローの評価を行うに際して、当社グループの経営陣によっても使用されています。また、フリー・キャッシュ・フローおよび調整後フリー・キャッシュ・フローは、投資家が、当社グループの戦略的な買収や事業の売却がどのようにキャッシュ・フローや流動性に貢献するかを理解される上で有用であると考えています。

フリー・キャッシュ・フローおよび調整後フリー・キャッシュ・フローの有用性には、一例として次の限界があります。例えば、(i) 同業他社を含め、用いられている類似の名称の指標との比較可能性に欠け得るものです、(ii) 当社グループの、資本の使用又は配分を必要とする現在及び将来の契約上その他のコミットメントの影響は反映されていません、(iii) 投資の売却・償還による収入、事業の売却による収入（処分した現金及び現金同等物の純額の控除後）は、中核である継続的な事業からの収入を示すものではありません。フリー・キャッシュ・フローおよび調整後フリー・キャッシュ・フローは、IFRSに基づく指標である営業活動によるキャッシュ・フロー及びその他の流動性指標と切り離して考慮してはならず、また、これらの代替と捉えてはならないものです。IFRSに準拠した指標の中で、フリー・キャッシュ・フローおよび調整後フリー・キャッシュ・フローは営業活動によるキャッシュ・フローが最も類似します。なお、2024年度第1四半期より、(i) 従来フリー・キャッシュ・フローの名称を「調整後フリー・キャッシュ・フロー」に変更し、(ii) 営業活動によるキャッシュ・フローから有形固定資産の取得に係るキャッシュ・フローを控除したものを「フリー・キャッシュ・フロー」として報告しています。この変更は、フリー・キャッシュ・フローの開示における当社グループと同業他社との比較可能性を高め、また、当社グループが提示する指標の性質をより適切に説明することを目的としています。

## EBITDAおよび調整後EBITDA

当社グループにおいて、**EBITDA**は、法人所得税費用、減価償却費及び償却費、並びに純支払利息控除前の連結当期利益を指します。また、**調整後EBITDA**は、減損損失、その他の営業収益及びその他の営業費用（減価償却費及び償却費を除く）、金融収益及び金融費用（純支払利息を除く）、持分法による投資損益及び企業結合会計影響や買収関連費用などの当社グループの中核事業に関連しないその他の項目を除外するように調整されたEBITDAを指します。

当社グループがEBITDA及び調整後EBITDAを表示する理由は、これらの指標が証券アナリスト、投資家その他の関係者が製薬業界における各社の評価を行う際に頻繁に用いられるものであり、有用であると考えているためです。当社グループは、調整後EBITDAを主にレバレッジをモニターするために使用しています。また、調整後EBITDAは、継続的な事業に関連しない特定の事象（変化に富み予測が困難である一方で、経営成績に重大な影響を与える可能性があり、一定期間にわたる業績を一貫性をもって評価することが困難な事象）から生じる不透明さを排除することから、投資家にとって、事業の動向を把握するに際して有用な指標であると考えています。

EBITDA及び調整後EBITDAの有用性には、一例として次の限界があります。例えば、(i) 同業他社を含め、用いられている類似の指標との比較可能性に欠け得るものです。また、(ii) 企業買収や無形資産の償却による影響などを含む、当社グループの業績、価値又は将来見通しの評価において重要とみなされる可能性のある財務情報や事象が除外されています、(iii) 将来にわたって継続的に発生する可能性のある項目又は項目の種類が除外されています、(iv) 投資家が当社グループの業績を理解する上で重要とみなす可能性のあるすべての項目が含まれていない、又は、重要とみなさないであろうすべての項目が除外されていない場合があります。EBITDAおよび調整後EBITDAは、IFRSに準拠した指標である営業利益、当期利益、その他の業績指標と切り離して考慮してはならず、また、これらの代替と捉えてはならないものです。IFRSに準拠した指標の中で、EBITDAおよび調整後EBITDAは、当期利益が最も類似します。

### 純有利子負債および調整後純有利子負債

当社グループは、**純有利子負債**を連結財政状態計算書上の社債及び借入金の簿価に現金及び現金同等物のみを調整したものと定義しており、当社グループの**調整後純有利子負債**は、次のとおり算出しています。まず、連結財政状態計算書に記載されている社債及び借入金の流動部分と非流動部分合計を計算します。その上で、(i) 期初に残存する外貨建て負債を直近12か月の期中平均レートを用いて換算し、報告期間中に計上した新規の外貨建て負債および償還した既存の外貨建て負債については対応するスポットレートを用いて換算し、当社グループの経営陣が当社グループのレバレッジをモニターするために使用する方法論を反映しています。また、(ii) 当社グループの劣後特約付きハイブリッド債について、その株式に似た特徴を踏まえ、S&Pグローバル・レーティング・ジャパンの格付手法に基づきエクイティクレジットを適用しています。この数字から、ワクチン運営および売上債権の売却プログラムに関して当社が第三者に代わり一時的に保有している現金を除いた現金及び現金同等物、およびその他の金融資産に計上され公正価値ヒエラルキーのレベル1に区分される債券投資を控除し、調整後純有利子負債を算出しています。

当社グループが、純有利子負債および調整後純有利子負債を表示する理由は、当社グループの経営陣が、当社グループの現金及び現金同等物控除後の負債をモニター及び分析するためにこれらの指標を使用し、また当社グループのレバレッジをモニターするために本指標を調整後EBITDAと併せて使用しており、投資家にとって有用であると考えているためです（なお、調整後純有利子負債および調整後純有利子負債/調整後EBITDA倍率は、当社グループの流動性の指標を表すものではないことにご留意ください）。また、負債についての同様の指標が、証券アナリスト、投資家その他の関係者が製薬業界における各社の評価を行うに際して頻繁に用いられるものであると考えています。特に、Shire社買収に伴い、投資家、アナリストおよび格付機関は、当社グループの（調整後純有利子負債/調整後EBITDA倍率で表される）財務レバレッジを綿密にモニターしています。格付機関が本指標を特に重視していることから、これらの情報は、当社グループの財務レバレッジだけでなく、格付機関が当社グループの信用力評価にあたって財務レバレッジの水準をどのように評価しているかについて、投資家が理解していただくにあたり有用であると考えています。そのため、後述のとおり、当社グループは、調整後純有利子負債を調整して、格付機関が一部の劣後債に適用している「エクイティクレジット」を反映しています（ただし、IFRS上、当該債務は資本として取り扱われません）。

調整後純有利子負債の有用性には、一例として次の限界があります。例えば、(i) 同業他社を含め、用いられている類似の指標との比較可能性に欠け得るものです、(ii) 当社グループの負債に係る利息の金額を反映していません、(iii) 負債の早期返済又は償還に係る制限を反映していません、(iv) 当社グループが現金同等物を現金に換金する際に、現金をある通貨から他の通貨に換金する際に、又は当社グループ内で現金を移動する際に係る手数料や費用を反映していません、(v) 有利子負債には、資金調達契約と整合性のある平均為替レートを適用・調整していますが、これは当社グループがある通貨を他の通貨に換金することができる実際の為替レートを反映していません、(vi) 当社グループの劣後債はIFRS上資本として取り扱われないものの、エクイティクレジットを反映しています。当該調整は、合理的で、投資家にとって有用な調整であると考えています。調整後純有利子負債は、IFRSに基づく指標である社債及び借入金、又はその他の負債指標と切り離して考慮してはならず、また、これらの代替と捉えてはならないものです。IFRSに準拠した指標の中で、純有利子負債は、社債及び借入金と最も類似します。なお、2024年度第1四半期より、(i) 従来の純有利子負債の名称を「調整後純有利子負債」に変更し、(ii) 連結財政状態計算書上の社債及び借入金の簿価から現金及び現金同等物を控除したものを「純有利子負債」として報告しています。この変更は、純有利子負債の開示における当社グループと同業他社との比較可能性を高め、また、当社が提示する指標の性質をより適切に説明することを目的としています。

### 便宜的な米ドル換算

財務補足資料における一部日本円表示の米ドルへの換算は、読者に対して便宜的に表示するためのものであり、ニューヨーク連邦準備銀行によって認証されている2024年6月28日時点の換算レート「Noon Buying Rate：1米ドル160.88円」で換算しています。便宜的な米ドル換算に用いられている換算レートおよび方法は、要約四半期連結財務諸表の作成で用いられた国際会計基準（IFRS）に準拠した換算レートおよび方法とは異なります。また、これらの米ドル換算は、円貨額が上記もしくはそれ以外の換算レートを用いて米ドルへ転換できるということを意味するものではありません。

## 2024年度第1四半期 財務ベース業績 (CERベース増減率を含む)



(億円、EPS以外)	2023年度 第1四半期	2024年度 第1四半期	対前年同期			(百万米ドル、 EPS以外) 2024年度 第1四半期 便宜的な米ドル換算
			AERベース		CERベース	
			増減額	増減率	増減率	
売上収益	10,586	12,080	1,494	14.1 %	2.1 %	7,509
売上原価	△3,211	△3,870	△658	△20.5 %	△8.1 %	△2,405
売上総利益	7,375	8,210	835	11.3 %	△0.5 %	5,103
対売上収益比率	69.7 %	68.0 %		△1.7 pp	△1.8 pp	68.0 %
販売費及び一般管理費	△2,481	△2,700	△219	△8.8 %	2.4 %	△1,678
研究開発費	△1,627	△1,685	△57	△3.5 %	7.7 %	△1,047
製品に係る無形資産償却費	△1,232	△1,386	△154	△12.5 %	0.8 %	△862
製品 <sup>(注1)</sup> に係る無形資産減損損失	△62	△242	△180	△288.8 %	△284.1 %	△151
その他の営業収益	43	109	66	155.7 %	135.4 %	68
その他の営業費用	△329	△643	△313	△95.3 %	△72.8 %	△399
営業利益	1,686	1,663	△22	△1.3 %	△12.0 %	1,034
対売上収益比率	15.9 %	13.8 %		△2.2 pp	△2.2 pp	13.8 %
金融収益	265	307	42	16.0 %	14.5 %	191
金融費用	△596	△597	△1	△0.2 %	2.8 %	△371
持分法による投資損益	△4	△7	△3	△70.3 %	△60.3 %	△4
税引前四半期利益	1,350	1,366	16	1.2 %	△11.1 %	849
法人所得税費用	△456	△413	43	9.5 %	14.8 %	△257
四半期利益	894	953	59	6.6 %	△9.2 %	592
非支配持分	△0	△1	△0	△351.2 %	△331.8 %	△0
四半期利益 (親会社の所有者持分)	894	952	59	6.5 %	△9.3 %	592
基本的 EPS (円または米ドル)	57.51	60.71	3.20	5.6 %	△10.1 %	0.38

(注1) 仕掛研究開発品を含みます。

前年同期に対する、国際会計基準に準拠した実勢レート (Actual Exchange Rate) ベースの増減額および増減率は「AER」の表記で示し、国際会計基準に準拠しない恒常為替レート (Constant Exchange Rate) ベースの増減率は「CER」の表記で示しています。「CERベースの増減」の定義については、「国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明」をご参照ください。

対前年同期の増減率 (%) は、利益に対してプラスであれば正で、利益に対してマイナスであれば負で表示しています。

## 2024年度第1四半期 Core業績 (CERベース増減率を含む)



(億円、EPS以外)	2023年度 第1四半期	2024年度 第1四半期	対前年同期			(百万米ドル、 EPS以外) 2024年度 第1四半期 便宜的な米ドル換算
			AERベース		CERベース	
			増減額	増減率	増減率	
売上収益	10,586	12,080	1,494	14.1 %	2.1 %	7,509
売上原価	△3,212	△3,871	△658	△20.5 %	△8.1 %	△2,406
売上総利益	7,374	8,209	835	11.3 %	△0.5 %	5,103
対売上収益比率	69.7 %	68.0 %		△1.7 pp	△1.8 pp	68.0 %
販売費及び一般管理費	△2,483	△2,702	△218	△8.8 %	2.5 %	△1,679
研究開発費	△1,627	△1,685	△58	△3.5 %	7.7 %	△1,047
営業利益	3,263	3,823	559	17.1 %	4.5 %	2,376
対売上収益比率	30.8 %	31.6 %		0.8 pp	0.7 pp	31.6 %
金融収益	263	250	△13	△4.8 %	△6.2 %	156
金融費用	△548	△551	△3	△0.5 %	2.5 %	△342
持分法による投資損益	8	4	△4	△48.8 %	△57.6 %	2
税引前四半期利益	2,986	3,526	540	18.1 %	4.7 %	2,192
法人所得税費用	△652	△757	△106	△16.2 %	△7.5 %	△471
四半期利益	2,334	2,769	435	18.6 %	3.9 %	1,721
非支配持分	△0	△1	△0	△351.2 %	△331.8 %	△0
四半期利益 (親会社の所有者持分)	2,334	2,768	434	18.6 %	3.9 %	1,721
基本的 EPS (円または米ドル)	150	176	26	17.5 %	2.9 %	1.10

前年同期に対する、国際会計基準に準拠した実勢レート (Actual Exchange Rate) ベースの増減額および増減率は「AER」の表記で示し、国際会計基準に準拠しない恒常為替レート (Constant Exchange Rate) ベースの増減率は「CER」の表記で示しています。「CERベースの増減」の定義については、「国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明」をご参照ください。

対前年同期の増減率 (%) は、利益に対してプラスであれば正で、利益に対してマイナスであれば負で表示しています。

## 2024年度第1四半期 財務ベースからCoreへの調整表



(億円、EPSおよび株式数以外)	財務ベース	財務ベースからCoreへの調整				CORE
		無形資産に係る償却費	無形資産に係る減損損失	その他の営業収益／費用	その他	
売上収益	12,080					12,080
売上原価	△3,870				△1	△3,871
売上総利益	8,210				△1	8,209
販売費及び一般管理費	△2,700				△1	△2,702
研究開発費	△1,685				△0	△1,685
製品に係る無形資産償却費	△1,386	1,386				—
製品 <sup>(注1)</sup> に係る無形資産減損損失	△242		242			—
その他の営業収益	109			△109		—
その他の営業費用	△643			643		—
営業利益	1,663	1,386	242	534	△3	3,823
対売上収益比率	13.8%					31.6%
金融収益及び費用(純額)	△290				△10	△301
持分法による投資損益	△7				11	4
税引前四半期利益	1,366	1,386	242	534	△2	3,526
法人所得税費用	△413	△290	△72	△114	132	△757
非支配持分	△1					△1
四半期利益(親会社の所有者持分)	952	1,096	170	420	130	2,768
基本的EPS(円)	61					176
株式数(百万)	1,569					1,569

(注1) 仕掛研究開発品を含みます。

## 2023年度第1四半期 財務ベースからCoreへの調整表



(億円、EPSおよび株式数以外)	財務ベース	財務ベースからCoreへの調整				CORE
		無形資産に係る償却費	無形資産に係る減損損失	その他の営業収益／費用	その他	
売上収益	10,586					10,586
売上原価	△3,211				△1	△3,212
売上総利益	7,375				△1	7,374
販売費及び一般管理費	△2,481				△2	△2,483
研究開発費	△1,627				△0	△1,627
製品に係る無形資産償却費	△1,232	1,232				—
製品 <sup>(注1)</sup> に係る無形資産減損損失	△62		62			—
その他の営業収益	43			△43		—
その他の営業費用	△329			329		—
営業利益	1,686	1,232	62	287	△3	3,263
対売上収益比率	15.9%					30.8%
金融収益及び費用(純額)	△331				46	△285
持分法による投資損益	△4				12	8
税引前四半期利益	1,350	1,232	62	287	54	2,986
法人所得税費用	△456	△262	△14	△64	145	△652
非支配持分	△0					△0
四半期利益(親会社の所有者持分)	894	970	49	222	199	2,334
基本的EPS(円)	58					150
株式数(百万)	1,554					1,554

(注1) 仕掛研究開発品を含みます。

## 2024年度第1四半期 調整後フリー・キャッシュ・フロー



(億円)	2023年度 第1四半期	2024年度 第1四半期	対前年同期		(百万米ドル) 2024年度 第1四半期 便宜的な米ドル表示
当期利益	894	953	59	6.6%	592
減価償却費、償却費及び減損損失	1,793	2,182	389		1,356
運転資本増減 (△は増加)	△1,536	△953	583		△592
法人税等の支払額	△559	△378	181		△235
法人所得税等の還付及び還付加算金の受取額	33	23	△10		14
その他	299	△124	△423		△77
営業活動によるキャッシュ・フロー	924	1,703	779	84.3%	1,059
有形固定資産の取得による支出	△460	△574	△115		△357
フリー・キャッシュ・フロー <sup>(注1)</sup>	464	1,129	664	143.0%	702
当社が第三者に代わり一時的に保有していたキャッシュの調整 <sup>(注2)</sup>	△309	116	425		72
有形固定資産の売却による収入	0	0	△0		0
無形資産の取得による支出 <sup>(注3)</sup>	△2,233	△804	1,429		△499
ライセンスを獲得するためのオプションの取得による支出	—	△157	△157		△98
投資の取得による支出	△7	△130	△123		△81
投資の売却、償還による収入	5	53	48		33
事業売却による収入 (処分した現金及び現金同等物控除後)	4	29	26		18
調整後フリー・キャッシュ・フロー <sup>(注1)</sup>	△2,075	237	2,312	—	147

(注1) フリー・キャッシュ・フローおよび調整後フリー・キャッシュ・フローの定義ならびに2024年度からの名称変更については、「国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明」をご参照ください。

(注2) 一時的なキャッシュの調整は、当社が即時的または一般的な業務用に使用できない、ワクチン運営および売上債権の売却プログラムに関して当社が第三者に代わり一時的に保有していた現金の変動を指します。

(注3) 一部の重要性が低い取引を除き、無形資産の売却による収入は営業活動によるキャッシュ・フローに計上されているため、これらは別途調整されております。

# 2024年度第1四半期 調整後純有利子負債/調整後EBITDA



## 調整後純有利子負債/調整後EBITDA倍率

(億円)	2024年度 第1四半期
連結財政状態計算書上の社債及び借入金の簿価	△54,810
現金及び現金同等物	8,043
純有利子負債 <sup>(注1)</sup>	△46,767
エクイティクレジットの適用 <sup>(注2)</sup>	2,500
為替調整 <sup>(注3)</sup>	2,473
当社が第三者に代わり一時的に保有していた現金 <sup>(注4)</sup>	△962
レベル1負債性金融商品 <sup>(注4)</sup>	—
調整後純有利子負債 <sup>(注1)</sup>	△42,757
調整後EBITDA (LTM) <sup>(注5)</sup>	13,824
調整後純有利子負債/調整後EBITDA倍率	3.1x
連結財政状態計算書上の社債及び借入金の簿価	△54,810
エクイティクレジットの適用 <sup>(注2)</sup>	2,500
為替調整 <sup>(注3)</sup>	2,473
調整後有利子負債	△49,837

## 現金及び現金同等物の純増減

(億円)	2023年度 第1四半期	2024年度 第1四半期	対前年同期	
営業活動によるキャッシュ・フロー	924	1,703	779	84.3%
有形固定資産の取得による支出	△460	△574		
有形固定資産の売却による収入	0	0		
無形資産の取得による支出	△2,233	△804		
ライセンスを獲得するためのオプションの取得による支出	—	△157		
投資の取得による支出	△7	△130		
投資の売却、償還による収入	5	53		
事業売却による収入（処分した現金及び現金同等物控除後）	4	29		
純投資ヘッジとして指定された先物為替予約の決済による支出	—	△30		
短期借入金及びコマーシャルペーパーの純増減額	1,100	△170		
長期借入れによる収入	1,000	500		
長期借入金の返済による支出	△1,001	△501		
社債の発行による収入	—	4,576		
社債及び借入金に係る金利通貨スワップの決済による収入	—	469		
自己株式の取得による支出	△23	△19		
利息の支払額	△198	△155		
配当金の支払額	△1,307	△1,381		
その他	△123	△111		
現金及び現金同等物の増減額（△は減少）	△2,319	3,300	5,619	—

(注1) 純有利子負債および調整後純有利子負債の定義ならびに2024年度からの名称変更については、「国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明」をご参照ください。

(注2) ハイブリッド（劣後）社債及びローンの元本総額5,000億円分について、S&Pグローバル・レーティング・ジャパン（格付機関）より認定された50%のエクイティクレジットを適用し、2,500億円を負債から控除しております。これらの金融負債は、レバレッジ評価において一定のエクイティクレジットが認められております。

(注3) 期中平均レートで換算される調整後EBITDA計算と整合させるため、期初から期中残存する外貨建て負債を期中平均レートを用いて換算しております。報告期間中に計上した新規の外貨建て負債および償還した既存の外貨建て負債については当該日の対応するスポットレートを用いて換算しております。

(注4) ワクチン運営および売上債権の売却プログラムに関係して当社が第三者に代わり一時的に保有していた、即時的または一般的な業務用に使えない現金、およびその他の金融資産に計上され公正価値ヒエラルキーのレベル1に区分される債券投資を調整しております。

(注5) 2024年6月までの過去12ヶ月（LTM: Last Twelve Months）を示しており、2023年度通期から2023年度第1四半期累計を控除し、2024年度第1四半期累計を加算して算出しています。

## 2023年度 調整後純有利子負債/調整後EBITDA



### 調整後純有利子負債/調整後EBITDA倍率

(億円)	2023年度
連結財政状態計算書上の社債及び借入金の簿価	△48,438
現金及び現金同等物	4,578
純有利子負債 <sup>(注1)</sup>	△43,860
エクイティクレジットの適用 <sup>(注2)</sup>	2,500
為替調整 <sup>(注3)</sup>	1,525
当社が第三者に代わり一時的に保有していた現金 <sup>(注4)</sup>	△1,078
レベル1負債性金融商品 <sup>(注4)</sup>	—
調整後純有利子負債 <sup>(注1)</sup>	△40,913
調整後EBITDA	13,199
調整後純有利子負債/調整後EBITDA倍率	3.1 x
連結財政状態計算書上の社債及び借入金の簿価	△48,438
エクイティクレジットの適用 <sup>(注2)</sup>	2,500
為替調整 <sup>(注3)</sup>	1,525
調整後有利子負債	△44,412

### 現金及び現金同等物の純増減

(億円)	2022年度	2023年度	対前年度	
営業活動によるキャッシュ・フロー	9,772	7,163	△2,608	△26.7%
有形固定資産の取得による支出	△1,407	△1,754		
有形固定資産の売却による収入	10	86		
無形資産の取得による支出	△4,930	△3,053		
投資の取得による支出	△102	△68		
投資の売却、償還による収入	223	80		
事業売却による収入（処分した現金及び現金同等物控除後）	80	200		
短期借入金及びコマーシャルペーパーの純増加額	400	2,770		
長期借入れによる収入	750	1,000		
長期借入金の返済による支出	△752	△1,004		
社債の償還による支出	△2,815	△2,205		
社債に係る金利通貨スワップの決済による収入	—	601		
自己株式の取得による支出	△269	△23		
利息の支払額	△1,086	△1,004		
配当金の支払額	△2,794	△2,872		
その他	△470	△936		
現金及び現金同等物の増減額（△は減少）	△3,391	△1,019	2,372	69.9%

（注1）当頁における2023年度に係る情報は、2024年度第1四半期より適用された新たな定義に合わせて前年度に開示した情報を組み替えて表示しております。

純有利子負債および調整後純有利子負債の定義ならびに2024年度からの名称変更については、「国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明」をご参照ください。

（注2）ハイブリッド（劣後）社債及びローンの元本総額5,000億円分については、S&Pグローバル・レーティング・ジャパン（格付機関）より認定された50%のエクイティクレジットを適用し、2,500億円を負債から控除しております。これらの金融負債は、レバレッジ評価において一定のエクイティクレジットが認められております。

（注3）期中平均レートで換算される調整後EBITDA計算と整合させるため、期初から期中残存する外貨建て負債を期中平均レートをを用いて換算しております。また、報告期間中に計上した新規の外貨建て負債および償還した既存の外貨建て負債については当該日の対応するスポットレートをを用いて換算しております。

（注4）ワクチン運営および売上債権の売却プログラムに関係して当社が第三者に代わり一時的に保有していた、即時的または一般的な業務用に使えない現金、およびその他の金融資産に計上され公正価値ヒエラルキーのレベル1に区分される債券投資を調整しております。

## 2024年度第1四半期 当期利益から調整後EBITDAへの調整



(億円)	2023年度 第1四半期	2024年度 第1四半期	対前年同期	
			増減	増減率
当期利益	894	953	59	6.6 %
法人所得税費用	456	413		
減価償却費及び償却費	1,715	1,922		
純支払利息	266	266		
EBITDA	3,332	3,554	222	6.7 %
減損損失	78	260		
その他の営業収益・費用（減価償却費、償却費及びその他の非資金項目を除く）	257	507		
金融収益・費用（純支払利息を除く）	65	24		
持分法による投資損益	4	7		
その他の費用 <sup>(注1)</sup>	146	149		
調整後EBITDA	3,882	4,501	619	16.0 %

(注1) 株式報酬にかかる非資金性の費用とその他の一過性の非資金性の費用の調整を含みます。

## 2024年度第1四半期 当期利益から調整後EBITDA (LTM) への調整

(億円)	2023年度 通期 (4-3月)	2023年度 第1四半期 (4-6月)	2024年度 第1四半期 (4-6月)	2024年度 第1四半期 LTM <sup>(注1)</sup> (7-6月)
当期利益	1,442	894	953	1,501
法人所得税費用	△914	456	413	△957
減価償却費及び償却費	7,280	1,715	1,922	7,487
純支払利息	1,082	266	266	1,082
EBITDA	8,890	3,332	3,554	9,113
減損損失	1,500	78	260	1,682
その他の営業収益・費用 (減価償却費、償却費及びその他の非資金項目を除く)	1,622	257	507	1,872
金融収益・費用 (純支払利息を除く)	595	65	24	555
持分法による投資損益	△65	4	7	△62
その他の費用 <sup>(注2)</sup>	699	146	149	701
調整後EBITDA	13,241	3,882	4,501	13,860
売却した製品に係るEBITDA <sup>(注3)</sup>	△42			△36
調整後EBITDA (LTM)	13,199			13,824

(注1) 2024年6月までの過去12ヶ月 (LTM: Last Twelve Months) を示しており、2023年度通期から2023年度第1四半期累計を控除し、2024年度第1四半期累計を加算して算出しています。

(注2) 株式報酬にかかる非資金性の費用とその他の一過性の非資金性の費用の調整を含みます。

(注3) 調整後EBITDAのLTM算出にあたり、売却した製品に係るEBITDAを調整しています。

## 2024年度第1四半期 資本的支出、減価償却費及び償却費、減損損失

(億円)	2023年度 第1四半期	2024年度 第1四半期	対前年同期		2024年度公表予想
資本的支出 <sup>(注1)</sup>	2,692	1,378	△1,314	△48.8%	3,800 - 4,200
有形固定資産の増加額	460	574	115	25.0%	
無形資産の増加額	2,233	804	△1,429	△64.0%	
減価償却費及び償却費	1,715	1,922	207	12.1%	7,450
有形固定資産の減価償却費 <sup>(注2)</sup> (A)	411	439	29	7.0%	
無形資産の償却費 (B)	1,304	1,483	179	13.7%	
うち、製品に係る無形資産償却費 (C)	1,232	1,386	154	12.5%	5,400
うち、製品以外に係る無形資産償却費 (D)	72	97	24	33.6%	
減価償却費及び償却費 (製品に係る無形資産償却費を除く) (A)+(D)	483	536	53	11.0%	2,050
減損損失	78	260	182	232.1%	
うち、製品 <sup>(注3)</sup> に係る無形資産減損損失	62	242	180	288.8%	500
製品に係る無形資産償却費及び減損損失	1,294	1,628	334	25.8%	5,900

(注1) キャッシュベース

(注2) 投資不動産に係る減価償却費を含みます。

(注3) 仕掛研究開発品を含みます。

# 2024年度業績予想（詳細）



(億円)	2023年度 実績	2024年度 公表予想 (2024年5月9日)	対前年度		増減理由
			金額	増減率	
売上収益	42,638	43,500	862	2.0%	成長製品・新製品の勢いと為替によるプラス影響が独占販売期間満了（主にVYVANSE）による影響を大部分相殺すると想定
売上原価	△14,267	△15,000	△733	△5.1%	
売上総利益	28,371	28,500	129	0.5%	売上収益の成長を反映、売上総利益率はVYVANSEの独占販売期間満了によるマイナス影響を見込む
販売費及び一般管理費	△10,538	△10,800	△262	△2.5%	データ・デジタル・テクノロジーへの投資の増加と為替によるマイナス影響を見込むものの、効率化により一部相殺すると想定
研究開発費	△7,299	△7,700	△401	△5.5%	後期開発パイプラインへの投資の増加と為替によるマイナス影響を見込む。CERベースでは一桁前半半の増加
製品に係る無形資産償却費	△5,215	△5,400	△185	△3.5%	主に為替影響
製品 <sup>(注1)</sup> に係る無形資産減損損失	△1,306	△500	806	61.7%	2023年度はアロフィセルやEXKIVITYなどの減損損失を含む。2024年度は過去の傾向に基づく。
その他の営業収益	194	150	△44	△22.6%	
その他の営業費用	△2,065	△2,000	65	3.2%	2023年度は訴訟費用および条件付対価の再評価に係る費用を含む。2024年度は事業構造再編費用（1,400億円）を含む。
営業利益	2,141	2,250	109	5.1%	
金融収益及び費用（純額）	△1,678	△1,720	△42	△2.5%	
税引前当期利益	528	550	22	4.2%	
当期利益（親会社の所有者持分）	1,441	580	△861	△59.7%	2023年度はアイルランド歳入庁との和解に伴う税金費用の減額を含む。2024年度は在外子会社の適用税率差異等の影響でプラスの税金費用を見込む
基本的EPS（円）	92	37	△55	△60.1%	
Core売上収益 <sup>(注2)</sup>	42,638	43,500	862	2.0%	成長製品・新製品の勢いと為替によるプラス影響が独占販売期間満了（主にVYVANSE）による影響を大部分相殺すると想定
Core営業利益 <sup>(注2)</sup>	10,549	10,000	△549	△5.2%	製品ミックスによる影響と研究開発およびデータ・デジタル・テクノロジーへの投資の増加を見込むものの、効率化と為替によるプラス影響により一部相殺すると想定
Core EPS（円） <sup>(注2)</sup>	484	431	△53	△10.9%	2024年度は通常水準のCore税率となり2023年度より税率増
調整後フリー・キャッシュ・フロー <sup>(注2)</sup>	2,834	3,500～4,500			2024年度は、VYVANSEの減少、事業構造再編による支出およびターゲットを絞ったライセンス案件のための支出を反映
資本的支出（キャッシュ・フロー・ベース）	△4,807	△3,800～△4,200			
有形固定資産の減価償却費及び無形資産償却費 （製品に係る無形資産償却費を除く）	△2,065	△2,050	15	0.7%	
調整後EBITDAに対する現金税金の税率（事業売却を除く） <sup>(注2)</sup>	約15%	10%台半ば			
米ドル/円	144	150	6	4.1%	
ユーロ/円	156	160	4	2.4%	

(注1) 仕掛研究開発品を含みます。

(注2) 国際会計基準に準拠しない財務指標の定義は「国際会計基準に準拠しない財務指標、便宜的な米ドル換算の定義および説明」を、調整表は「2024年度業績予想 財務ベース営業利益からCore営業利益への調整表」をご参照ください。

## 2024年度業績予想 財務ベース営業利益からCore営業利益への調整表

(億円)	財務ベース	財務ベースからCoreへの調整			Core
		無形資産に係る償却費	無形資産に係る減損損失	その他の営業収益/営業費用、その他の調整	
売上収益	43,500				43,500
売上原価	△15,000				
売上総利益	28,500				
販売費及び一般管理費	△10,800				
研究開発費	△7,700				
製品に係る無形資産償却費	△5,400	5,400			—
製品 <sup>(注1)</sup> に係る無形資産減損損失	△500		500		—
その他の営業収益	150			△150	—
その他の営業費用	△2,000			2,000	—
営業利益	2,250	5,400	500	1,850	10,000

(注1) 仕掛研究開発品を含みます。

## 2024年度前提為替レートおよび通期予想に対する為替感応度



平均レート (円)			為替円安影響 (2024年4月~2025年3月) (億円)					
	2023年度実績 (4-6月)	2024年度実績 (4-6月)	2024年度前提 (4-3月)		売上収益 (国際会計基準)	営業利益 (国際会計基準)	当期利益 (国際会計基準)	Core営業利益 (国際会計基準に 非準拠)
米ドル	136	155	150	1%為替円安影響	225.6	15.0	5.0	67.2
				1円為替円安影響	150.4	10.0	3.3	44.8
ユーロ	148	167	160	1%為替円安影響	63.8	△49.4	△41.4	△37.5
				1円為替円安影響	39.9	△30.9	△25.9	△23.5
ロシアルーブル	1.7	1.7	1.6		4.5	2.6	2.1	3.1
中国元	19.6	21.4	20.9	1%為替円安影響	19.9	12.2	9.8	12.2
ブラジルリアル	27.1	30.4	30.4		12.6	8.7	6.9	8.8

## 重要な注意事項

本注意事項において、「報告書」とは、本報告書に関して武田薬品工業株式会社（以下、「武田薬品」）によって説明又は配布された本書類並びに一切の口頭のプレゼンテーション、質疑応答及び書面又は口頭の資料を意味します。本報告書（それに関する口頭の説明及び質疑応答を含みます）は、いかなる法域においても、いかなる有価証券の購入、取得、申込み、交換、売却その他の処分の提案、案内若しくは勧誘又はいかなる投票若しくは承認の勧誘のいずれの一部を構成、表明又は形成するものではなく、またこれを行うことを意図しておりません。本報告書により株式又は有価証券の募集を公に行うものではありません。米国 1933 年証券法の登録又は登録免除の要件に基づいて行うものを除き、米国において有価証券の募集は行われません。本報告書は、（投資、取得、処分その他の取引の検討のためではなく）情報提供のみを目的として受領者により使用されるという条件の下で（受領者に対して提供される追加情報と共に）提供されております。当該制限を遵守しなかった場合には、適用のある証券法違反となる可能性があります。

武田薬品が直接的に、又は間接的に投資している会社は別々の会社になります。本報告書において、「武田薬品」という用語は、武田薬品及びその子会社全般を参照するものとして便宜上使用されていることがあります。同様に、「当社（we、us及びour）」という用語は、子会社全般又はそこで勤務する者を参照していることもあり得ます。これらの用語は、特定の会社を明らかにすることが有益な目的を与えない場合に用いられることもあり得ます。

本報告書に記載されている製品名は、武田薬品又は各所有者の商標又は登録商標です。

## 将来に関する見通し情報

本報告書及び本報告書に関して配布された資料には、武田薬品の見積もり、予測、目標及び計画を含む武田薬品の将来の事業、将来のポジション及び業績に関する将来見通し情報、理念又は見解が含まれています。将来見通し情報は、「目標にする (targets)」、「計画する (plans)」、「信じる (believes)」、「望む (hopes)」、「継続する (continues)」、「期待する (expects)」、「めざす (aims)」、「意図する (intends)」、「確実にする (ensures)」、「だろう (will)」、「かもしれない (may)」、「すべきであろう (should)」、「であろう (would)」、「かもしれない (could)」、「予想される (anticipates)」、「見込む (estimates)」、「予想する (projects)」、「予測する (forecasts)」、「見通し (outlook)」などの用語若しくは同様の表現又はそれらの否定表現を含むことが多いですが、それに限られるものではありません。これら将来見通し情報は、多くの重要な要因に関する前提に基づいており、実際の結果は、将来見通し情報において明示又は暗示された将来の結果とは大きく異なる可能性があります。その重要な要因には、日本及び米国の一般的な経済条件を含む武田薬品のグローバルな事業を取り巻く経済状況、競合製品の出現と開発、関連法規の変更、臨床的成功及び規制当局による判断とその時期の不確実性を含む新製品開発に内在する困難、新製品及び既存製品の商業的成功の不確実性、製造における困難又は遅延、金利及び為替の変動、市場で販売された製品又は候補製品の安全性又は有効性に関するクレーム又は懸念、新規コロナウィルス・パンデミックのような健康危機、温室効果ガス排出量の削減又はその他環境目標の達成を可能にする武田薬品の環境・サステナビリティに対する取り組みの成功、人工知能 (AI) を含むデジタル技術の統合をはじめとする、業務効率化、生産性向上又はコスト削減に向けた武田薬品の取り組み、その他の事業再編に向けた取り組みが、期待されるベネフィットに寄与する程度、武田薬品のウェブサイト (<https://www.takeda.com/investors/sec-filings/>) 又は [www.sec.gov](http://www.sec.gov) において閲覧可能な米国証券取引委員会に提出した Form 20-F による最新の年次報告書並びに武田薬品の他の報告書において特定されたその他の要因が含まれます。武田薬品は、法律や証券取引所の規則により要請される場合を除き、本報告書に含まれる、又は武田薬品が提示するいかなる将来見通し情報を更新する義務を負うものではありません。過去の実績は将来の経営結果の指針とはならず、また、本報告書における武田薬品の経営結果及び情報は武田薬品の将来の経営結果を示すものではなく、また、その予測、予想、保証又は見積もりではありません。

## 財務情報及び国際会計基準に準拠しない財務指標

武田薬品の財務諸表は、国際会計基準（以下、「IFRS」）に基づいて作成されております。

本報告書及び本報告書に関して配布された資料には、Core売上収益、Core営業利益、Core当期利益（親会社の所有者帰属分）、Core EPS、CER（Constant Exchange Rate：恒常為替レート）ベースの増減、純有利子負債、調整後純有利子負債、EBITDA、調整後EBITDA、フリー・キャッシュ・フロー、調整後フリー・キャッシュ・フローのように、IFRSに準拠しない財務指標が含まれています。当社経営陣は業績評価並びに経営及び投資判断を、IFRS及び本報告書に含まれるIFRSに準拠しない財務指標に基づいて行っています。IFRSに準拠しない財務指標においては、最も良く対応するIFRS財務指標では含まれることとなる、又は異なる数値となる一定の利益、コスト及びキャッシュ・フロー項目を除外しております。IFRSに準拠しない財務指標は、IFRSに準拠するものではなく、付加的なものであり、また、IFRSに準拠する財務指標に代替するものではありません（IFRSに準拠する財務指標を「財務ベース」指標として参照している場合があります）。投資家の皆様におかれましては、IFRSに準拠しない財務指標につき、その定義と、これらに最も良く対応するIFRS準拠財務指標との調整表をご参照くださいようお願い申し上げます。なお、2024年度第1四半期より、武田薬品は(i) 超インフレ国にある子会社の業績に対するCER調整方法を変更し、IAS第29号「ハイパーインフレ経済における財務報告」と整合した業績で報告するとともに、(ii) 従来のフリー・キャッシュ・フローを「調整後フリー・キャッシュ・フロー」へ名称変更しています（併せて営業活動によるキャッシュ・フローから有形固定資産の取得に係るキャッシュ・フローを控除したものを「フリー・キャッシュ・フロー」として報告しています）、(iii) 従来の純有利子負債を「調整後純有利子負債」へ名称変更しています（併せて連結財政状態計算書上の社債及び借入金の簿価から現金及び現金同等物を控除したものを「純有利子負債」として報告しています）。

投資家にとってのCore財務指標の有用性には、一例として次の限界があります。例えば、(i) 製薬業界における他社を含む、他社において用いられている類似の名称を付した財務指標とは必ずしも同一ではありません、(ii) 無形資産の売却や償却などの非資金費用の影響を含む、武田薬品の業績、価値又は将来見通しの評価において重要とみなされる可能性のある財務情報や事象が除外されています、(iii) 将来にわたって継続的に発生する可能性のある項目又は項目の種類が除外されています（ただし、武田薬品の方針として、事業運営に必要な経常的に発生する営業費用の支出については調整していません）、(iv) 投資家が武田薬品の業績を理解する上で重要とみなす可能性のあるすべての項目が含まれていない、又は、重要とみなさないであろうすべての項目が除外されていない場合があります。

## 医療情報

本報告書には、製品に関する情報が含まれておりますが、それらの製品は、すべての国で発売されているものではなく、また国によって異なる商標、効能、用量等で販売されている場合もあります。ここに記載されている情報は、開発品を含むいかなる医療用医薬品を勧誘、宣伝又は広告するものではありません。